

МИНОБРНАУКИ РОССИИ  
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ  
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«ВОРОНЕЖСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»  
(ФГБОУ ВО «ВГУ»)

Заведующая кафедрой  
международной экономики  
и внешнеэкономической деятельности



Е.В.Ендовицкая

30.08.2020 г.

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ**

**Б1.Б.26 Международные контракты**

- 1. Шифр и наименование направления подготовки/специальности:**  
38.05.02 Таможенное дело
- 2. Профиль подготовки / специализация/магистерская программа:** уровень специалитета
- 3. Квалификация (степень) выпускника:** специалист
- 4. Форма образования:** очная
- 5. Кафедра, отвечающая за реализацию дисциплины:** кафедра Международной экономики и ВЭД
- 6. Составители программы:** доц. Лылов Анатолий Иванович
- 7. Рекомендована:** Научно-методическим советом факультета международных отношений, протокол № 4 от 17.06.2020 г.
- 8. Учебный год:** 2023-2024                      **Семестр(-ы):** 7

## 9. Цели и задачи учебной дисциплины:

**Цель** изучения дисциплины – дать обучающимся достаточно полное и системное представление о правовом регулировании договоров международных коммерческих сделок, структуре, содержании и составлении контрактов международной купли-продажи товаров.

Данная программа представляет собой методическую разработку по специальному курсу, изучение которого позволяет обучающимся получить знания в области контрактного права и международных договоров.

Задачами дисциплины являются:

- более подробно и основательно изучить организационно-правовые аспекты, непосредственно касающиеся совершения внешнеторговых сделок;
- сосредоточить внимание на подготовке каждого раздела контракта в отдельности,
- дать более глубокие знания практических навыков составления внешнеторговых контрактов с конкретными текстовыми примерами по отдельным видам товаров.

**10. Место учебной дисциплины в структуре ООП:** Учебная дисциплина «Международные контракты» – относится к блоку базовых дисциплин Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по специальности 38.05.02 Таможенное дело (уровень специалитета).

Преподавание данной дисциплины ведется в седьмом семестре четвертого года обучения на основе базовых знаний полученных в предыдущих семестрах и в последующем позволит обеспечить предпосылки для более глубокого освоения важнейших курсов подготовки по специальности 38.05.02 Таможенное дело (уровень специалитета)

**11. Планируемые результаты обучения по дисциплине/модулю (знания, умения, навыки), соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы (компетенциями выпускников):**

| Компетенция |   | Планируемые результаты обучения   |
|-------------|---|---|
| Код         | Название  |   |
| ОК - 7      | Способен использовать основы экономических и математических знаний при оценке эффективности результатов деятельности в различных сферах | знать:<br>- как осуществляется подготовка и заключение договора международной купли-продажи товаров.<br>- виды международных договоров и их классификацию;<br>уметь:<br>- показать знания фактического материала по всем основополагающим разделам курса.   |
| ОПК- 2      | Готов к коммуникации в устной и письменной формах на русском и иностранном языках для решения задач профессиональной деятельности       | знать:<br>- сущность, структуру, функции основных видов международных контрактов;<br>- методологию составления контракта;<br>- содержание условий внешнеторгового контракта.<br>уметь:<br>- самостоятельно анализировать современные тенденции и направления развития международного контрактного права.<br>владеть:<br>- основными международными и национальными правовыми документами в сфере регулирования внешнеэкономических отношений. |

|       |   |  |
|-------|---|--|
| ПК-17 | Умеет выявлять и анализировать угрозы экономической безопасности страны при осуществлении профессиональной деятельности | <p>знать:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- важнейшие гражданско-правовые аспекты совершения внешнеторговых сделок;</li> <li>- структуру и содержание контрактов международной купли-продажи товаров;</li> <li>- типовые правила и международные обычаи оформления международных контрактов.</li> </ul> <p>уметь:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- применять полученные знания, нормы и методику оформления контрактов международной купли-продажи товаров в своей практической деятельности.</li> </ul> <p>владеть:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- навыками формирования разделов международных торговых договоров.</li> </ul> |
|-------|---|--|

**12. Объем дисциплины в зачетных единицах/час (в соответствии с учебным планом) — 4/144.**

**Форма промежуточной аттестации: экзамен**

**13. Виды учебной работы:**

| Вид учебной работы                    | Трудоемкость (часы) |                |
|---------------------------------------|---------------------|----------------|
|                                       | Всего               | По семестрам   |
|                                       |                     | 7 семестр      |
| Аудиторные занятия                    | 68                  | 68             |
| в том числе:                          |                     |                |
| лекции                                | 34                  | 34             |
| практические                          | 34                  | 34             |
| Самостоятельная работа                | 40                  | 40             |
| Контроль                              | 36                  | 36             |
| Итого:                                | 144                 | 144            |
| <b>Форма промежуточной аттестации</b> |                     | <b>Экзамен</b> |

**13.1. Содержание дисциплины**

| п/п              | Наименование раздела дисциплины   | Содержание раздела дисциплины  |
|------------------|---|--|
| <b>1. Лекции</b> |   |  |
| 1.1              | <b>Международные контракты (общие положения)</b>                            | Понятия «внешнеэкономическая сделка» и «внешнеторговый контракт». Виды международных договоров. Сущность, структура и функции основных видов международных контрактов.   |
| 1.2              | <b>Подготовка и заключение договора международной купли-продажи товаров</b> | Оферта и акцепт. Форма международного контракта. Типовые контракты и их роль в процедуре подготовки международной сделки. Торговые обычаи. Рекомендации по минимальным требованиям к обязательным реквизитам и форме внешнеторговых контрактов в РФ. Методология составления контракта. Типичные ошибки, допускаемые во внешнеэкономических сделках. |
| 1.3              | <b>Важнейшие гражданско-правовые аспекты совершения</b>                     | Международные договоры, участницей которых является РФ. Венская конвенция (1980г.). Принципы УНИДРУА. ИНКОТЕРМС. Применение норм ГК РФ при заключении и исполнении международных контрактов. Право, подлежащее применению к международному контракту. Правовое разрешение внешнеэкономических споров.  |

|  |  |  |
|--|--|--|
| 1.4  | Международный контракт купли-продажи товаров | <p>Условия, регулирующие взаимоотношения сторон во внешнеторговом обороте. Структура и содержание контрактов купли-продажи товаров:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. <i>Преамбула;</i></li> <li>2. <i>Предмет договора;</i></li> <li>3. <i>Цена и общая сумма контракта;</i></li> <li>4. <i>Сроки поставки товара;</i></li> <li>5. <i>Условия платежей;</i></li> <li>6. <i>Документы для оплат;</i></li> <li>7. <i>Качество товара;</i></li> <li>8. <i>Гарантии по количеству и качеству;</i></li> <li>9. <i>Упаковка и маркировка;</i></li> <li>10. <i>Порядок отгрузки;</i></li> <li>11. <i>Штрафные санкции;</i></li> <li>12. <i>Страхование;</i></li> <li>13. <i>Обстоятельства непреодолимой силы (форс-мажор);</i></li> <li>14. <i>Арбитражная оговорка;</i></li> <li>15. <i>Лицензии;</i></li> <li>16. <i>Язык контракта;</i></li> <li>17. <i>Вступление контракта в силу;</i></li> <li>18. <i>Порядок внесения изменений и дополнений;</i></li> <li>19. <i>Юридические адреса сторон;</i></li> <li>20. <i>Другие условия контрактов.</i></li> </ol> <p><i>Некоторые типовые правила и международные обычаи оформления международных контрактов купли-продажи товаров.</i></p> |
| <p><b>2. Практические занятия:</b><br/>по темам лекционных занятий</p> |  |  |

### 13.2. Темы (разделы) дисциплины и виды занятий

| № п/п | Наименование темы (раздела) дисциплины                                 | Виды занятий (часов) |              |                        |       |
|-------|--|----------------------|--------------|------------------------|-------|
|       |  | Лекции               | Практические | Самостоятельная работа | Всего |
| 1     | Международные контракты (общие положения)                              | 4                    | 4            | 6                      | 14    |
| 2     | Подготовка и заключение договора международной купли-продажи товаров   | 6                    | 6            | 8                      | 20    |
| 3     | Важнейшие гражданско-правовые аспекты совершения внешнеторговых сделок | 8                    | 8            | 10                     | 26    |
| 4     | Международный контракт купли-продажи товаров                           | 16                   | 16           | 16                     | 48    |
|       | Итого:   | 34                   | 34           | 40                     | 108   |

### 14. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

#### 14.1. Общие рекомендации по изучению дисциплины

Посещать лекции и конспектировать лекционный материал. Посещать практические занятия, готовить рефераты и доклады по темам, заданным преподавателем в качестве самоподготовки, выполнять задания по решению тестов, возникающие вопросы обсуждать на практических занятиях. Вне этого процесса посещать библиотеку и изучать основную и дополнительную литературу, согласно приведенному списку. Пользоваться электронно-библиотечной системой для поиска и изучения литературы по данной дисциплине.

#### 14.2. Самостоятельная работа

Самостоятельная работа обучающийся ов направлена на повторение и изучение лекций, подготовку к практическим занятиям и экзаменационной сессии.

Запланированные часы учебной программы по самостоятельной работе предусмотрены для приобретения обучающимся и навыков работы со специальной литературой, развития творческого мышления, исследования реального сектора экономики, применения теоретических знаний в конкретных ситуациях, а также закрепления знаний, полученных в процессе изучения дисциплины на аудиторных занятиях. Это достигается за счет выполнения обучающимся и индивидуальных заданий и подготовки к итоговой аттестации.

В течение семестра преподаватель предлагает обучающимся ряд индивидуальных заданий для изучения по каждой теме. Содержание индивидуальных заданий приведено в специальном разделе рабочей программы. Цель данного вида работы – ознакомление с актуальной информацией по дисциплине, развитие навыков работы с конкретными практическими ситуациями и решение поставленных задач.

#### **14.3. Текущие аттестационные испытания**

Контроль знаний обучающийся ов включает текущий контроль знания материала лекционного курса и проведенных практических занятий. Текущий контроль знаний обучающийся ов осуществляется в процессе выполнения практических занятий, путем индивидуального и группового опроса, собеседования и тестового контроля.

По окончании изучения курса при условии выполнения всех текущих практических заданий обучающийся ов допускаются к сдаче экзамена.

#### **14.4. Написание рефератов**

В случае отсутствия на аудиторных занятиях (лекциях и семинарах), а также при неудовлетворительных показателях итоговых результатов текущего аттестационного контроля знаний по аудиторной и самостоятельной работе над учебной дисциплиной обучающийся ов дополнительно, по темам пропущенных занятий, пишут рефераты, оформляя их в соответствии со стандартными требованиями.

### **15. Перечень основной и дополнительной литературы, ресурсов интернет, необходимых для освоения дисциплины**

#### **а) основная литература:**

| <b>№ п/п</b> | <b>Источник</b>  |
|--------------|--|
| 1.           | Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учебник / под ред. Л.Е. Стровский. - М. : Юнити-Дана, 2012. - 504 с. - («Золотой фонд российских учебников»). - ISBN 978-5-238-01772-3 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <a href="http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=114538">http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=114538</a> (30.01.2015). |
| 2.           | Ефимова, Л.В. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности в РФ / Л.В. Ефимова. - М.: Лаборатория книги, 2010. - 76 с. ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <a href="http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=86583">http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=86583</a> (30.01.2015).  |
| 3            | Лылов А.И. Современная система управления и регулирования ВЭД в Евразийском экономическом союзе: учебное пособие / А.И. Лылов. – Воронеж: изд-й Дом ВГУ, 2018. – 249 с.  |
| 4.           | Лылов А.И. Современный механизм и инструменты регулирования внешнеэкономической деятельности в России: учебное пособие / А.И. Лылов. – Воронеж: изд-о ФМО ВГУ, 2012. – 206 с.  |
| 5.           | Международный бизнес: учебное пособие / Под ред. В.К. Поспелова. – М.: ВУЗОВСКИЙ УЧЕБНИК ИНФРА-М, 2014. – 260 с.   |

**б) дополнительная литература:**

|     |  |
|-----|--|
| 6.  | Баранов В.Д. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности России: учебное пособие / В.Д. Баранов. – М.: изд-о РАГС, 2003. – 191 с.  |
| 7.  | Богатых Е.А. Гражданское и торговое право: учебное пособие / Е.А. Богатых. - М.: ИНФА-М, 1996. – 192 с.  |
| 8.  | Вершинин А.П. Внешнеэкономическое право. Введение в правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: учеб. пособие / А.П. Вершинин. - М.: НОРМА: ИНФА-М, 2001. – 239 с.  |
| 9.  | Воронкова О.Н. Внешнеэкономическая деятельность: организация и управление: учебное пособие / О.Н. Воронкова, Е.П. Пузакова. – М.: Экономистъ, 2005. – 496 с.   |
| 10. | Дюмулен И.И. Всемирная торговая организация: И.И. Дюмулен. – М.: ЗАО «Издательство «Экономика», 2003. – 271 с.   |
| 11. | Внешнеторговое дело: учебное пособие / И.И. Кретов, К.В. Садченко. – 2-е изд., перераб. и доп.- М.: Дело и Сервис, 2010. – 368 с.  |
| 12. | Внешнеэкономическая деятельность: учебник / Б.М. Смитиенко, В.К. Поспелов, С.В. Карпова и др.; Под ред.Б.М. Смитиенко, В.К. Поспелова. – 2-е изд., испр. и доп. – М.: Издательский центр «Академия», 2004. – 304 с.  |
| 13. | Волгина Н.А. Международная экономика: Учебное пособие / Н.А. Волгина. – М.: Эксмо,2006. – 736 с.   |
| 14. | Грачев Ю.Н. Внешнеэкономическая деятельность. Организация и техника внешнеторговых операций: учебное пособие / Ю.Н. Грачев. – М.: Дело, 2000. – 386 с.   |
| 15. | Гриффин Р., Пастей М. Международный бизнес. 4-е изд. / Пер. с англ. под ред. А.Г. Медведева. – СПб.: Питер, 2006. – 1088с.: ил. – (Серия «Классика МВА»).  |
| 16. | Королев В.Б. Коммерческое право. Вопросы и ответы: учебное пособие / В.Б. Королев. – М.: Юриспруденция, 2000. – 119 с.   |
| 17. | Лазарева Т.П. Международное торговое право. Расчеты по контрактам: учебное пособие / Т.П. Лазарева. – М.: Юстицинформ, 2003. – 286 с.  |
| 18. | Лылов А.И. Мировая торговая система и Россия: монография / А.И. Лылов. – Воронеж: изд-о ФМО ВГУ, 2013. – 249 с.  |
| 19. | Лылов А.И. Международные контракты (Контрактное право): учебное пособие / А.И. Лылов, – Воронеж: изд-о ФМО ВГУ, 2007. – 158 с.   |
| 20. | Международная торговля: учебное пособие / В.И. Трухачев и др.- Ставрополь: Изд-во СтГАУ «АГРУС», 2005. -420 с.   |
| 21. | Мировая экономика и международные отношения: учебник / под ред. проф. А.С. Булатова, проф. Н.Н. Ливенцева. – М.: Магистр, 2008. – 654 с.   |
| 22. | Новиков, В.Е. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности и таможенная стоимость / В.Е. Новиков, В.Н. Ревин, М.П. Цветинский. - Эл. изд. - М. : БИНОМ. Лаборатория знаний, 2012. - 330 с. - ISBN 978-5-9963-1130-9 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <a href="http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=221979">http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=221979</a> (30.01.) |
| 23. | Ноздрева Р.Б. и др. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью: 17 – модульная программа для менеджеров «Управление развитием организации». Модуль10.- М.: ИНФРА-М, 2000   |
| 24. | Плотников А.И. Новый ИНКОТЕРМС: содержание, практика применения, комментарии / А.И. Плотников.- М.: "Изд-во ПРИОР", 2002. – 49 с.  |
| 25. | Родыгина Н.Ю. Организация и техника внешнеторговых операций: учебное пособие. – М.: Высшее образование. 2008. – 372 с.   |
| 26. | Розенберг М.Г. Международный договор и иностранное право в практике Международного коммерческого арбитражного суда. - М.: Статут, 2000.- 128 с.  |
| 27. | Розенберг М.Г. Венская конвенция ООН 1980 г. о договорах международной купли-продажи товаров. К 10 летию ее применения Россией / М.Г. Розенберг. - М.: Статут, 2002. – 108 с.  |
| 28. | Ростовский Ю.М., Гречков В.Ю. Внешнеэкономическая деятельность: учебник / Ю.М. Ростовский, В.Ю. Гречков. – 3-е изд. перераб. и доп. – М.: Магистр, 2008. – 591с.   |
| 29. | Смирнова Н.Н. Международное торговое право: конспект лекций / Н.Н. Смирнова. – СПб.: Альфа, 2001. – 125 с.   |
| 30. | Солодков Г.П. Международный бизнес: организация и управление: учебное пособие / Г.П. Солодков, Э.Т. Рубинская, Э.Д. Рубинская. – Ростов н/Д : Феникса, 2009. – 379 с.  |

|     |   |
|-----|---|
| 31. | Толстых В.Л. Международное право. Практикум / В.Л. Толстых. – М.: Юристь, 2002 – 255 с. |
|-----|---|

**в) информационные электронно-образовательные ресурсы (официальные ресурсы интернет)\*:**

|     |   |
|-----|---|
| 32. | Электронно-библиотечная система «Университетская библиотека ONLINE» - URL <a href="http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=114538">http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=114538</a> (30.01.2015). |
| 33. | <a href="http://www.tsouz.ru">www.tsouz.ru</a>  |
| 34. | <a href="http://www.minpromtorq.gov.ru">www.minpromtorq.gov.ru</a>  |
| 35. | <a href="http://www.economy.gov.ru">www.economy.gov.ru</a>  |
| 36. | <a href="http://www.evrazes.com">www.evrazes.com</a>  |
| 37. | <a href="http://www.customs.ru">www.customs.ru</a>  |
| 38. | Портал «Электронный университет ВГУ» – Moodle: URL: <a href="https://edu.vsu.ru/">https://edu.vsu.ru/</a>   |

**16. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы**

Изучение дисциплины «Международные контракты» предполагает посещение всех лекционных и практических занятий, а также выполнение всех видов заданий.

Закрепление полученных в рамках лекционных занятий теоретических знаний осуществляется при самостоятельном изучении дисциплины. В ходе самостоятельной подготовки вне учебного процесса и выполнении учебных заданий по дисциплине обучающимся рекомендуется посещать библиотеку и изучать основную, и дополнительную литературу, согласно приведенному списку. Пользоваться электронно-библиотечной системой для поиска и изучения литературы по данному курсу.

Все выполняемые обучающимся и самостоятельно задания подлежат последующей проверке преподавателем и оценке в соответствии с критериями аттестации.

**17. Материально-техническое обеспечение дисциплины:**

Типовое оснащение аудитории и книжный фонд библиотеки. Учебный корпус экономического факультета ВГУ имеет нужное количество лекционных аудиторий, оснащенных соответствующим оборудованием, а также имеется в достаточном количестве учебно-методических пособий в библиотечном фонде библиотеки университета. Программа курса реализуется с применением дистанционных образовательных технологий

**18. Информационные технологии, используемые для реализации учебной дисциплины, включая программное обеспечение и информационно-справочные системы (при необходимости):** необходимость в информационных технологиях отсутствует.

**19. Фонд оценочных средств:**

**19.1. Перечень компетенций с указанием этапов формирования и планируемых результатов обучения**

| Код и содержание компетенции (или ее части) | Планируемые результаты обучения (показатели достижения заданного уровня освоения компетенции посредством | Этапы формирования компетенции (разделы (темы) дисциплины или | ФОС* (средства оценивания) |
|---|--|---|----------------------------|
|---|--|---|----------------------------|

|   | формирования знаний, умений, навыков)  | модуля и их наименование)  |   |
|---|--|--|---|
| <b>ОК – 7.</b><br>Способен использовать основы экономических и математических знаний при оценке эффективности результатов деятельности в различных сферах | <b>Знать:</b><br>- виды международных договоров и их классификацию<br>- как осуществляется подготовка и заключение договора международной купли-продажи товаров.<br>.                    | <b>Тема 1.</b><br>Международные контракты (общие положения).<br><b>Тема 2.</b><br>Подготовка и заключение договора международной купли-продажи товаров.  | Доклады,<br>Практические индивидуальные задания.<br>Тесты.<br>Вопросы к экзамену. |
|   | <b>Уметь:</b><br>показать знания фактического материала по всем основополагающим разделам курса.   | <b>Тема 1.</b><br>Международные контракты (общие положения).<br><b>Тема 2</b><br>Подготовка и заключение договора международной купли-продажи товаров.   | Доклады,<br>Практические индивидуальные задания.<br>Тесты.<br>Вопросы к экзамену. |
| <b>ОПК- 2.</b><br>Готов к коммуникации в устной и письменной формах на русском и иностранном языках для решения задач профессиональной деятельности       | <b>Знать:</b><br>- сущность, структуру, функции основных видов международных контрактов;<br>- методологию составления контракта;<br>- содержание условий внешнеэкономического контракта. | <b>Тема 1.</b><br>Международные контракты (общие положения).<br><b>Тема 2.</b><br>Подготовка и заключение договора международной купли-продажи товаров.  | Доклады,<br>Практические индивидуальные задания.<br>Тесты.<br>Вопросы к экзамену. |
|   | <b>Уметь:</b><br>- самостоятельно анализировать современные тенденции и направления развития международного контрактного права.  | <b>Тема 1.</b><br>Международные контракты (общие положения).<br><b>Тема 2.</b><br>Подготовка и заключение договора международной купли-продажи товаров.<br><b>Тема 3.</b><br>Важнейшие гражданско-правовые аспекты совершения. | Доклады,<br>Практические индивидуальные задания.<br>Тесты.<br>Вопросы к экзамену. |
|   | <b>Владеть:</b><br>- основными международными и национальными правовыми документами в сфере регулирования внешнеэкономических отношений.   | <b>Тема 1.</b><br>Международные контракты (общие положения).<br><b>Тема 2.</b><br>Подготовка и заключение договора международной купли-продажи товаров.<br><b>Тема 3.</b><br>Важнейшие гражданско-правовые аспекты совершения. | Доклады,<br>Практические индивидуальные задания.<br>Тесты.<br>Вопросы к экзамену. |
|   | <b>Знать:</b><br>- важнейшие гражданско-правовые аспекты совершения  | <b>Тема 1.</b><br>Международные контракты (общие положения).<br><b>Тема 2.</b><br>Подготовка и заключение договора   | Доклады,  |

|  |  |  |   |
|--|--|--|---|
| <p><b>ПК-17.</b><br/>Умеет выявлять и анализировать угрозы экономической безопасности страны при осуществлении профессиональной деятельности</p> | <p>внешнеторговых сделок;<br/>- структуру и содержание контрактов международной купли-продажи товаров;<br/>- типовые правила и международные обычаи оформления международных контрактов.</p> | <p>международной купли-продажи товаров.<br/><b>Тема 3.</b><br/>Важнейшие гражданско-правовые аспекты совершения.<br/><b>Тема 4.</b><br/>Международный контракт купли-продажи товаров</p>   | <p>Практические индивидуальные задания.<br/>Тесты.<br/>Вопросы к экзамену.</p>              |
|  | <p><b>Уметь:</b><br/>- применять полученные знания, нормы и методику оформления контрактов международной купли-продажи товаров в своей практической деятельности.</p>                        | <p><b>Тема 1.</b><br/>Международные контракты (общие положения).<br/><b>Тема 2.</b><br/>Подготовка и заключение договора международной купли-продажи товаров.<br/><b>Тема 3.</b><br/>Важнейшие гражданско-правовые аспекты совершения.<br/><b>Тема 4.</b><br/>Международный контракт купли-продажи товаров</p> | <p>Доклады,<br/>Практические индивидуальные задания.<br/>Тесты.<br/>Вопросы к экзамену.</p> |
|  | <p><b>Владеть:</b><br/>- навыками формирования разделов международных торговых договоров.</p>  | <p><b>Тема 1.</b><br/>Международные контракты (общие положения).<br/><b>Тема 2.</b><br/>Подготовка и заключение договора международной купли-продажи товаров.<br/><b>Тема 3.</b><br/>Важнейшие гражданско-правовые аспекты совершения.<br/><b>Тема 4.</b><br/>Международный контракт купли-продажи товаров</p> | <p>Доклады,<br/>Практические индивидуальные задания.<br/>Тесты.<br/>Вопросы к экзамену.</p> |
| <p><b>Промежуточная аттестация</b></p>   |  |  | <p><b>Вопросы к экзамену</b></p>  |

## 19.2 Описание критериев и шкалы оценивания компетенций (результатов обучения) при промежуточной аттестации

|   |   |
|---|---|
| <p align="center"><b>Промежуточная аттестация</b></p> <p><i>Промежуточные аттестационные испытания по всем разделам учебной дисциплины проводятся в виде экзамена в конце второго семестра. Форма, порядок и процедура проведения экзамена доводится преподавателем до сведения обучающихся оз на первом занятии.</i></p> <p><i>Экзамен может быть выставлен без опроса, по результатам текущей аттестации обучающийся а в течение семестра, не ранее, чем на заключительном занятии.</i></p> <p><i>В случае нарушения обучающийся ом процедуры проведения промежуточной аттестации преподаватель имеет право отстранить его от сдачи с выставлением в ведомости оценки –</i></p> | <p align="center"><b>КИМ</b></p> <p>1. Два вопроса из разных разделов дисциплины.<br/>2. Девять тестов по разным разделам дисциплины.</p> |
|---|---|

|   |  |
|---|--|
| неудовлетворительно. Неявка на промежуточную аттестацию без уважительной причины приравнивается к оценке – неудовлетворительно. |  |
|---|--|

### Соотношение показателей, критериев и шкалы оценивания результатов обучения.

| Критерии оценивания компетенций   | Уровень сформированности компетенций | Шкала оценок        |
|---|--------------------------------------|---------------------|
| Полное соответствие ответа обучающегося всем перечисленным критериям. Даны полные, всесторонние и правильные ответы на оба вопроса, поставленные в экзаменационном билете и решены правильно все девять тестов. При ответе материал должен излагаться логично и последовательно, обучающийся должен быть способен проиллюстрировать ответ примерами. Должны быть даны правильные и полные ответы на дополнительные вопросы. | Повышенный уровень                   | Отлично             |
| Ответ на контрольно-измерительный материал не соответствует двум из перечисленных критериев. Однако даны в целом полные и правильные ответы на оба вопроса, поставленные в экзаменационном билете и правильно решены семь из девяти тестов. Даны неполные ответы или ответы с неточностями на дополнительные вопросы.   | Базовый уровень                      | Хорошо              |
| Ответ на контрольно-измерительный материал не соответствует трем из перечисленных критериев. Даны неполные или с неточностями ответы на оба вопроса, поставленные в экзаменационном билете. Обучающийся неспособен полностью или частично ответить на дополнительные вопросы, при этом правильно решены из девяти предложенных пять и более тестовых заданий.   | Пороговый уровень                    | Удовлетворительно   |
| Ответ на контрольно-измерительный материал не соответствует любым четырем из перечисленных критериев. Отсутствует ответ хотя бы на один из вопросов билета, либо даны ответы на вопросы с грубыми ошибками и неточностями, искажающими общий смысл и содержание понятий и положений в сфере международного бизнеса, решено менее пяти тестов..  | –                                    | Неудовлетворительно |

### 19.3 Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующие этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы

#### 19.3.1 Перечень вопросов к экзамену:

1. Понятия «внешнеэкономическая сделка» и «внешнеторговый контракт».
2. Виды международных договоров.
3. Сущность, структура и функции основных видов международных контрактов.
4. Оферта и акцепт.
5. Форма международного контракта.
6. Типовые контракты и их роль в процедуре подготовки международной сделки.
7. Торговые обычаи.
8. Рекомендации по минимальным требованиям к обязательным реквизитам и форме внешнеторговых контрактов в РФ.

9. Методология составления контракта.
10. Типичные ошибки, допускаемые во внешнеторговых сделках.
11. Международные договоры, участницей которых является РФ.
12. Венская конвенция (1980г.).
13. Принципы УНИДРУА.
14. ИНКОТЕРМС.
15. Применение норм ГК РФ при заключении и исполнении международных контрактов.
16. Право, подлежащее применению к международному контракту.
17. Правовое разрешение внешнеэкономических споров.
18. Условия, регулирующие взаимоотношения сторон во внешнеторговом обороте.
19. Структура и содержание контрактов купли-продажи товаров:
  - 1) *Преамбула;*
  - 2) *Предмет договора;*
  - 3) *Цена и общая сумма контракта;*
  - 4) *Сроки поставки товара;*
  - 5) *Условия платежей;*
  - 6) *Документы для оплат;*
  - 7) *Качество товара;*
  - 8) *Гарантии по количеству и качеству;*
  - 9) *Упаковка и маркировка;*
  - 10) *Порядок отгрузки;*
  - 11) *Штрафные санкции;*
  - 12) *Страхование;*
  - 13) *Обстоятельства непреодолимой силы (форс-мажор);*
  - 14) *Арбитражная оговорка;*
  - 15) *Лицензии;*
  - 16) *Язык контракта;*
  - 17) *Вступление контракта в силу;*
  - 18) *Порядок внесения изменений и дополнений;*
  - 19) *Юридические адреса сторон;*
  - 20) *Другие условия контрактов.*
20. Некоторые типовые правила и международные обычаи оформления международных контрактов купли-продажи товаров.

### **19.3.2 Тестовые задания:**

#### **1. Предложение продавца, направленное конкретному покупателю называется:**

- а) оферта
- б) акцепт
- в) коносамент
- г) сделка

#### **2. При базисном условии EXW обязательства продавца считаются выполненными:**

- а) при пересечении грузом поручней судна в порту погрузки
- б) при пересечении грузом поручней судна в выгрузки
- в) при передачи груза первому перевозчику в поименованном пункте
- г) при передачи груза на территории продавца

#### **3. "ad hoc"- это:**

- а) вид внешнеторговой сделки
- б) обстоятельства непреодолимой силы
- в) постоянно действующий арбитраж
- г) арбитраж, созданный для решения одного или нескольких спорных вопросов по конкретному контракту
- д) вид внешнеторговой операции

#### **4. Оферта вступает в силу:**

- а) когда она отправлена оферентом
- б) когда она получена адресатом
- в) когда заключен договор
- г) когда в ответ получен акцепт

#### **5. Письменной формой международной коммерческой сделки согласно международным нормам считается:**

- а) контракт
- б) переписка контрагентов
- в) предложение экспортера и ответ покупателя
- г) предложение экспортера и акцепт покупателя

**6. К товарам из стран, которые пользуются режимом наибольшего благоприятствования в торговле с Россией, применяются**

- а) базовые ставки таможенных пошлин
- б) уменьшенные вдвое ставки таможенных пошлин
- в) увеличенные вдвое ставки таможенных пошлин

**7. При продаже каких товаров может применяться Венская конвенция?**

- а) электроэнергии
- б) акций компании
- в) водных судов
- г) станков

**8. Установить соответствие.**

**1. Основные внешнеторговые операции:**

**2. Вспомогательные или обеспечивающие внешнеторговые операции:**

- а) транспортировка грузов
- б) страхование
- в) экспорт
- г) финансирование самих операций
- д) расчеты между продавцами и покупателями
- е) импорт
- ж) гарантирование взаимных обязательств между продавцами и покупателями
- з) реэкспорт
- и) таможенные формальности
- к) реимпорт
- л) транзит
- м) агентские операции
- н) соглашения с рекламными агентствами
- о) соглашения с организациями, исследующими конъюнктуру рынков

**9. Таможенные пошлины по способу исчисления бывают:**

- а) импортные
- б) адвалорные
- в) сезонные
- г) преференциальные
- д) специфические
- е) комбинированные

**Критерии оценки:**

- оценка «отлично» выставляется студенту, если студент правильно ответил на 7 вопросов (из 10) теста;
- оценка «хорошо» выставляется студенту, если студент правильно ответил на 6 или 5 (из 10) вопросов теста;
- оценка «удовлетворительно» выставляется студенту, если студент правильно ответил на 4 вопроса (из 10) теста;
- оценка «неудовлетворительно» выставляется студенту, если студент ответил правильно менее чем на 4 вопроса теста (из 10) .

**19.3.3 Перечень вопросов к индивидуальным практическим заданиям**

1. Сущность, структура, функции основных видов международных договоров:
  - бартерного контракта;
  - компенсационных соглашений;
  - посреднических договоров;
  - договора о международной производственной кооперации;
  - договора концессии;
  - лицензионных соглашений;

- лизинговых соглашений;
  - договоров о создании совместных предприятий.
2. Оферты и акцепты – различия подходов к их оформлению в национальном и международном праве
  3. Российское законодательство и его применение во внешнеэкономических сделках
  4. Суть применимого права во внешнеторговых сделках и различие национальных подходов к его применению
  5. Анализ ошибок российских участников ВЭД в оформлении внешнеторговых сделок
  6. Роль торговых обычаев в обеспечении внешнеторговых сделок
  7. Венская конвенция 1980 года и практика ее применения во внешнеторговых сделках
  8. Принципы УНИДРУА и их роль в обеспечении реализации внешнеторговых договоров
  9. ИНКОТЕРМС и его применение во внешнеторговых сделках
  10. Международные арбитражи и арбитражные регламенты
  11. Роль международных арбитражей в разрешении споров по внешнеэкономическим сделкам (международная практика)
  12. Арбитражные суды России
  13. Арбитражное разбирательство внешнеторговых споров российскими арбитражами
  14. Структура и содержание внешнеэкономических контрактов (международная и российская практика – конкретные примеры)

### **Критерии оценки:**

- оценка «отлично»: знание теоретических и нормативно-правовых основ дисциплины, умение логически излагать материал, делать выводы и обобщения; все расчеты выполнены корректно, последовательно и не требуют дополнительных пояснений; делаются обоснованные выводы;
- оценка «хорошо»: изложение теоретического и нормативно-правового материала с некоторыми неточностями; расчеты выполнены корректно; демонстрируется умение анализировать материал;
- оценка «удовлетворительно»: краткое изложение теоретического и нормативно-правового материала; в расчетах имеют место ошибки; имеются затруднения с выводами;
- оценка «неудовлетворительно»: отсутствие знаний основных терминов и регламентирующих документов, грубые ошибки в расчетах; знания по дисциплине обрывочны, не представляют определенной системы.

### **19.3.4 Темы рефератов см. п.14.4**

### **19.4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций**

Оценка знаний, умений и навыков, характеризующая этапы формирования компетенций в рамках изучения дисциплины осуществляется в ходе текущей и промежуточной аттестаций.

Текущая аттестация проводится в соответствии с Положением о текущей аттестации обучающихся по программам высшего образования Воронежского государственного университета. Текущая аттестация проводится в формах: устного опроса (индивидуальный опрос, фронтальная беседа, доклады); письменных работ (контрольные работы); тестирования. Критерии оценивания приведены выше.

Промежуточная аттестация проводится в соответствии с Положением о промежуточной аттестации обучающихся по программам высшего образования.

Контрольно-измерительные материалы промежуточной аттестации включают в себя теоретические вопросы, позволяющие оценить уровень полученных знаний и/или практические задания, позволяющие оценить степень сформированности умений и навыков.

При оценивании используются качественные шкалы оценок. Критерии оценивания приведены выше.

Промежуточная аттестация по дисциплинам (модулям) с применением электронного обучения, дистанционных образовательных технологий (далее –

ЭО, ДОТ) проводится в рамках электронного курса, размещенного в ЭИОС (образовательный портал «Электронный университет ВГУ» (LMS Moodle, <https://edu.vsu.ru/>)).

Промежуточная аттестация обучающихся осуществляется в форме экзамена.

Обучающиеся, проходящие промежуточную аттестацию с применением ДОТ, должны располагать техническими средствами и программным обеспечением, позволяющим обеспечить процедуры аттестации. Обучающийся самостоятельно обеспечивает выполнение необходимых технических требований для проведения промежуточной аттестации с применением дистанционных образовательных технологий.

Идентификация личности обучающегося при прохождении промежуточной аттестации обеспечивается посредством использования каждым обучающимся индивидуального логина и пароля при входе в личный кабинет, размещенный в ЭИОС образовательной организации.